

Réaliser des achats en TPE-PME (Certificat de Compétences en Entreprise -CCE)

4 jours (28h) + 2h de certification
Ajouté le 15/06/2022 - Modifié le 16/03/2026

2260€ Net de taxe

Décodez et maîtrisez les outils et les pratiques de la fonction achat pour optimiser la performance de votre entreprise | formation certifiante éligible au CPF

Objectifs

- **Définir, mettre en œuvre et suivre les opérations d'achat de biens et de services**, dans le respect des exigences de **qualité, de coût, de délai et de responsabilité sociale et environnementale** de l'entreprise,
- **Analyser et formaliser les besoins d'achat** exprimés par les services internes, en intégrant les contraintes techniques, économiques, réglementaires et environnementales, afin de définir précisément les caractéristiques des biens ou services recherchés,
- **Identifier, évaluer et sélectionner les fournisseurs** en capacité de répondre aux besoins définis, en mobilisant des outils de sourcing et d'analyse, et en intégrant des critères de performance globale et d'achats responsables.
- **Participer à la négociation et à la contractualisation des achats**, en contribuant à l'élaboration d'accords équilibrés et sécurisés, conformes aux objectifs et aux valeurs de l'entreprise.
- **Assurer le suivi de l'exécution des commandes.**
- **Contrôler la conformité des biens ou services fournis**, en s'appuyant sur des outils de gestion et de suivi, afin de garantir la satisfaction des besoins et la performance durable de la fonction achats.

Compétences visées

- Analyser les besoins d'achat de la TPE-PME.
- Établir le cahier des charges des biens ou services recherchés.
- Rechercher les fournisseurs potentiels.
- Évaluer les offres commerciales et les capacités des fournisseurs repérés
- Sélectionner le fournisseur.
- Conduire ou participer à la négociation commerciale.
- Formaliser l'accord commercial
- Contrôler la bonne exécution des commandes.

Public

Tout professionnel qui intervient dans le processus d'achat, de manière partielle ou complète, au sein de TPE, PME, business unit,

Réaliser des achats en TPE-PME (Certificat de Compétences en Entreprise -CCE)

collectivités ou structures associatives.

Prérequis : Prérequis formation : Aucun. Prérequis pour la certification : Toute personne justifiant d'une expérience professionnelle et/ou extraprofessionnelle en lien avec les compétences visées. Le positionnement du candidat est soumis à la validation de l'organisme de formation. Pour les classes virtuelles : Disposer d'un ordinateur avec micro et caméra et d'une bonne connexion internet.

Accessibilité : Formation ouverte aux personnes en situation de handicap : un référent handicap étudiera les adaptations pouvant être mises en place pour vous permettre de suivre la formation. Pour plus d'information : rendez-vous sur les pages de présentation de nos Centres de formation. Pour plus d'informations : rendez-vous sur nos pages centre de formation.

Délais d'accès : L'accès à la formation est soumis au délai d'acceptation des financeurs et du temps de traitement de la demande : de 7 jours à 2 mois selon le mode financement.

Programme

Analyse des besoins d'achat

- Collecte des besoins auprès des services internes
- Intégration des critères : qualité, performance, environnement, éthique
- Confrontation des données recueillies avec les contraintes de l'entreprise (MAKE OR BUY)
- Application de la réglementation et les engagements RSE dans la définition des besoins

Rédaction du cahier des charges

- Caractéristique des données techniques, fonctionnelles et logistiques
- Définition des standards de qualité et de durabilité
- Intégration des critères sociaux, éthiques et environnementaux
- Formalisation d'un document clair et exploitable pour la consultation

Réalisation d'un sourcing fournisseurs à l'aide d'outils numériques

- Utilisation des plateformes de sourcing et de bases spécialisées
- Exploitation de l'IA pour sélectionner les fournisseurs
- Définition d'une grille de critères : coût, impact, proximité, certifications
- Actualisation du panel de fournisseurs (audit fournisseur)

Évaluation des offres et activation d'un scoring

- Utilisation des outils d'analyse multicritère (grilles, IA, plateformes comparatives)
- Intégration des performances économiques, sociales et environnementales



Réaliser des achats en TPE-PME (Certificat de Compétences en Entreprise -CCE)

- Consolidation des résultats en assurant une évaluation objective à l'aide d'un tableau comparatif des offres

Sélection de l'offre conforme aux attentes

- Croisement des résultats avec les objectifs stratégiques
- Application des principes d'achats responsables (équité, transparence, durabilité)
- Justification des choix sur la base de données traçable
- Préparation de la stratégie de négociation

Une négociation équilibrée

- Définition d'une tactique (objectifs, marges de manœuvre, concessions)
- Construction d'un argumentaire tout en intégrant les engagements RSE
- Conduite d'un entretien en présentiel ou en distanciel
- Mise en place d'une posture inclusive selon l'interlocuteur et les canaux utilisés
- Communication des décisions prises

Formalisation du contrat

- Intégration des clauses essentielles
- Rédaction d'un contrat sécurisé et/ou contrat cadre : prix, délais, conditions de règlement...
- Collaboration avec les services juridiques si nécessaire
- Traduction des engagements éthiques/environnementaux

Suivi et contrôle de la conformité

- Mise en place du suivi des conditions de livraison et de conformité des produits/services
- Mise en place des indicateurs quantitatifs et qualitatifs
- Signal et traitement des éventuels écarts
- Contribution au reporting extra-financier de l'entreprise



Dates & lieux

 04, 05, 12 et 15 juin 2026 + certification écrite et orale

 Angers

 2260.00

 12, 13 octobre et 05, 06 novembre 2026 + + certification écrite et orale

 Nantes / St-Herblain

Réaliser des achats en TPE-PME (Certificat de Compétences en Entreprise -CCE)

€ 2260.00



Les points forts

Une offre riche et diversifiée de plus de 300 formations sur des thématiques très ciblées. Une équipe à votre écoute pour vous accompagner dans la réalisation de vos projets formation !

Retrouvez tous nos indicateurs de satisfaction et de performance sur les pages de présentation de nos centres de formation.

Une **approche pédagogique** centrée sur la mise en pratique et l'adaptation aux besoins des participants, visant à soutenir le développement de compétences solides en matière de processus d'achat en TPE-PME.

Reconnaissance Nationale : Une certification officielle délivrée par CCI France et enregistrée au Répertoire Spécifique de France Compétences (RS7380), garantissant la valorisation de vos compétences sur le marché du travail.

Pédagogie Active et Immersive : Un apprentissage fondé sur l'action avec des mises en situation, des travaux en sous-groupes et des partages de pratiques entre pairs pour une transférabilité immédiate.

Expertise Terrain : Des formateurs spécialistes des achats en TPE-PME, sélectionnés pour leur expérience opérationnelle de la fonction achat et leur capacité à proposer des pratiques concrètes et immédiatement mobilisables.

Formation éligible au CPF : nous contacter



Modalités pédagogiques

Notre approche repose sur une pédagogie active et expérientielle, conçue pour transformer les concepts théoriques en réflexes professionnels

- **Un accompagnement vers la maîtrise opérationnelle** : Le formateur ne se contente pas de transmettre des notions théoriques ; il accompagne chaque stagiaire dans l'acquisition durable des compétences par la validation pratique.
- **Une immersion par l'action** : Le parcours alterne des apports méthodologiques et conceptuels à partir de situations représentatives des activités d'achat en TPE-PME, portant notamment sur l'analyse des besoins, la rédaction d'un cahier des charges, le sourcing fournisseurs, l'évaluation des offres, la négociation et le suivi des achats.
- **Des modalités diversifiées** : L'apprentissage est rythmé par des travaux en sous-groupes, la préparation d'exposés, des exercices d'application concrets et des ateliers de travail collaboratifs.
- **Intelligence collective et transférabilité** : Des temps dédiés aux échanges de pratiques entre participants sont intégrés afin de favoriser la transférabilité des compétences en situation professionnelle.
- **Supports et ressources** : Des supports pédagogiques complets sont remis à chaque participant pour consolider les apprentissages post-formation.

Équipe pédagogique : Les formateurs CCI FORMATION sont sélectionnés en cohérence avec les méthodes pédagogiques que nous encourageons. Ils sont référencés sur la base de leur expertise dans leur domaine d'intervention et leur capacité à partager leur expérience au travers de solutions concrètes et opérationnelles.

Méthodes : Les CCI des Pays de la Loire vous accueillent en proximité dans leurs établissements de formation. Nos équipements, conçus pour répondre à l'ensemble des thématiques de formation proposées, offrent un cadre d'apprentissage agréable, performant et stimulant. Découvrez sur nos pages Centres de formation la présentation détaillée de nos infrastructures et

Réaliser des achats en TPE-PME (Certificat de Compétences en Entreprise -CCE)

équipements. Les CCI Pays de la Loire sont équipées de la plateforme m@formation, dont l'objectif est d'améliorer l'expérience apprenante de nos stagiaires et d'enrichir nos formations en présentiel. Un accès personnalisé aux documents administratifs et pédagogiques Une ergonomie simple et adaptée Des parcours conçus avec des modalités synchrones et asynchrones Pour les classes virtuelles :: Avant la Formation :: La vérification du fonctionnement du matériel de visio conférence est assuré auprès de chaque participant Pendant la Formation :: Une assistance technique (Hotline) est disponible pour résoudre les problèmes techniques

Validation/Certification

Un positionnement est réalisé en début de formation. A l'issue de la formation, les acquis de connaissances du participant seront évalués au regard des objectifs de la formation (QCM - quizz - mise en situation ...). Une attestation de fin de formation pourra être remise au stagiaire à l'issue de la formation. Les modalités d'évaluation de la certification « Réaliser des achats en TPE-PME » ont été conçues pour apprécier, en situation professionnelle, la capacité du candidat à analyser les besoins d'achat, à sélectionner des fournisseurs adaptés et à conduire le processus d'achat jusqu'au suivi de l'exécution du marché. Elles permettent d'évaluer sa maîtrise technique, sa méthodologie et son autonomie dans des contextes d'achat variés. L'évaluation des compétences repose sur une évaluation globale comprenant : Une épreuve écrite, prenant la forme soit d'une mise en situation professionnelle contextualisée, fondée sur une étude de cas d'entreprise d'une durée de 2 heures relative à la maîtrise des outils et des pratiques de la fonction achat, avec production de livrables opérationnels, soit d'un portefeuille de preuves permettant de démontrer la maîtrise des compétences à partir d'expériences professionnelles ou extraprofessionnelles. Une épreuve orale d'une durée de 30 minutes, consistant en un entretien avec le jury évaluateur permettant d'apprécier la maîtrise des compétences en matière de processus d'achat en TPE-PME La certification est délivrée lorsque le candidat valide au minimum 80 % des compétences du référentiel à l'issue de l'évaluation globale. La certification est accessible à l'issue d'un parcours de formation continue ou par expérience (Certification avec accompagnement à la constitution du portefeuille de preuves) Délivré par CCI France, mis en œuvre par les centres agréés de formation continue des CCI, le Certificat de Compétences en Entreprise " Réaliser des achats en TPE-PME" est une reconnaissance formelle, inscrite au Répertoire Spécifique de France Compétences, depuis le 27/11/2025 sous le RS7380.