PRÉSENTIEL

International

Réf : 303IT02

Les Incoterms®

1 jour (7h)
Ajouté le 15/06/2022 – Modifié le 12/03/2026

440€ Net de taxe

Comprendre, bien choisir ses Incoterms® et maitriser leurs impacts sur la performance commerciale.

Objectifs

- Choisir et négocier un Incoterms® 2020
- Mesurer l'impact des Incoterms® 2020 sur les différents contrats : transport, assurance, douane, fiscalité, paiement
- Inscrire les Incoterms® 2020 dans la négociation commerciale et dans la réalisation d'un contrat de vente /d'achat à l'international

Compétences visées

- Appliquer les règles Incoterms® en vigueur dans les contrats et opérations internationales

Public

- Responsables et collaborateurs des services ADV import-export, commercial, achat, supply chain, marketing et financier

Prérequis : Aucun prérequis
Accessibilité: Formation ouverte aux personnes en situation de handicap : un référent handicap étudiera les adaptations pouvant être mises en place pour vous permettre de suivre la formation.Pour plus d'informations : rendez-vous sur notre page centre de formation.
Délais d'accès : L'accès à la formation est soumis au délai d'acceptation des financeurs et du temps de traitement de la demande : de 7 jours à 2 mois selon le mode financement.

Programme

Présenter les généralités sur les Règles Incoterms®

- Comprendre l'utilité des Incoterms®
- Définir les Incoterms® et leurs limites

International

Réf : 303IT02

Les Incoterms®

- Répondre à la question du transfert de propriété juridique et économique

Repérer les innovations de la version 2020 : suppressions, nouveautés, et décrypter les 11 règles Incoterms®

- Identifier les différentes familles d'Incoterms® : point de transfert de frais et de risques
- Lister les Incoterms® de vente, au départ et à l'arrivée
- Analyser les Incoterms® multimodaux, les incoterms maritimes pour savoir les utiliser de façon adaptée
- Evaluer l'impact des Incoterms® sur les plans : contractuel, logistique, financier, sécurité de paiement, documentaire, douanier, fiscal, assurance et commercial

Associer les Incoterms et l'assurance transport

- Identifier les risques transport durant une opération d'exportation ou d'importation
- Se protéger efficacement en contractant une assurance transport adaptée

Identifier les limites des Incoterms® 2020

- Respecter les Règles Incoterms® et rupture de contrat
- Pratiquer les usages professionnels
- Repérer l'usage du EXW qui est à éviter
- Connaitre les FOBS américains
- Identifier les variantes

Relier les Incoterms et les critères de performance commerciale

- Calculer le prix final selon l'incoterm retenu (Etudes de cas et/ou comparatifs)

Acquérir des outils pour bien choisir l'Incoterm®

- Réaliser des tableaux de répartition et schémas synthétiques des frais et des risques selon les Incoterms®
- Associer les Incoterms® et les preuves de livraison
- Connaitre les points critiques des Incoterms®
- Lister les Incoterms® à privilégier côté vendeur, côté acheteur
- Repérer les critères de choix en tant que vendeur, en tant qu'acheteur : l'incidence des Règles Incoterms® 2020 sur le prix de vente export et le prix de revient à l'achat

Dates & lieux

PRÉSENTIEL

International

Réf : 303IT02

Les Incoterms®

- 23 mars 2026
- Laval
- 440.00

- 02 avril 2026 - COMPLET
- Angers
- 440.00

- 27 avril 2026
- Nantes / St-Herblain
- 440.00

- 13 octobre 2026
- Nantes / St-Herblain
- 440.00

- 20 octobre 2026
- Angers
- 440.00

- 29 octobre 2026
- La Roche sur Yon
- 440.00

- Nous consulter pour les dates
- Le Mans
- 440.00

Les points forts

Une offre riche et diversifiée de plus de 300 formations sur des thématiques très ciblées. Une équipe à votre écoute pour vous accompagner dans la réalisation de vos projets formation !

Retrouvez tous nos indicateurs de satisfaction et de performance sur nos pages centres de formation.

International

Réf : 303IT02

Les Incoterms®

Modalités pédagogiques

Le formateur apporte non seulement des notions théoriques mais également un accompagnement des stagiaires vers l'acquisition des compétences et leur validation par la pratique.

De ce fait, le déroulement des formations inclut des travaux : en sous-groupes, de préparation d'exposés, de mises en situation, des exercices d'application, des ateliers de travail.

Équipe pédagogique : Les formateurs CCI FORMATION sont sélectionnés en cohérence avec les méthodes pédagogiques que nous encourageons. Ils sont référencés sur la base de leur expertise dans leur domaine d'intervention et leur capacité à partager leur expérience au travers de solutions concrètes et opérationnelles.
Méthodes : Les CCI des Pays de la Loire vous accueillent en proximité dans leurs établissements de formation. Nos équipements, conçus pour répondre à l'ensemble des thématiques de formation proposées, offrent un cadre d'apprentissage agréable, performant et stimulant.Découvrez sur nos pages Centres de formation la présentation détaillée de nos infrastructures et équipements.Les CCI Pays de la Loire sont équipées de la plateforme m@formation, dont l'objectif est d'améliorer l'expérience apprenante de nos stagiaires et d'enrichir nos formations en présentiel.Un accès personnalisé aux documents administratifs et pédagogiquesUne ergonomie simple et adaptéeDes parcours conçus avec des modalités synchrones et asynchrones

Validation/Certification

Un positionnement est réalisé en début de formation.A l'issue de la formation, les acquis de connaissances du participant seront évalués au regard des objectifs de la formation (QCM – quizz – mise en situation ...).Une attestation de fin de formation pourra être remise au stagiaire à l'issue de la formation.